TL

bpost
PB-PP
BELGIE(N) - BELGIQUE

Today's Lawyer

De advocaat, ethisch ondernemer

VOORWOORD - Hugo Lamon

Een ondernemer maakt duidelijke financiële afspraken

Ook in dit nummer vindt de advocaat hopelijk weer inspiratie om zijn advocatenkantoor performant te houden en in te spelen op de gewijzigde marktomstandigheden. In de sterk veranderende wereld is het steeds meer van belang om grondig na te denken over de kantoororganisatie en de wijze waarop het cliënteel wordt benaderd.

Dit alles mag echter niet doen vergeten dat een advocaat in de eerste plaats een ondernemer is en in die hoedanigheid economische activiteiten ontwikkelt om daar een inkomen uit te verwerven. De advocatuur mag dan onmiskenbaar een maatschappelijke en sociale rol te vervullen hebben, er moet ook voor worden gezorgd dat de beroepsactiviteiten rendabel zijn en blijven. In een moderne visie doet de advocaat dat het best in alle transparantie. Hij maakt dan ook duidelijke financiële afspraken met zijn cliënt, net zoals overigens alle andere ondernemers dat moeten doen.

Op 24 maart laatstleden oordeelde het Hof van Cassatie echter dat zelfs wanneer een advocaat een dergelijke rechtsgeldige overeenkomst sluit met zijn cliënt, hij nog het risico loopt dat de Raad van de Orde het ereloon herleidt omdat dit niet volgens een niet nader omschreven 'billijke gematigdheid' zou zijn vastgesteld, waarbij de Orde in dat verband zelfs niet tot enige motivering gehouden is.

De interpretatie van het Hof van Cassatie maakt een ingrijpen van de wetgever noodzakelijk. Het is daarom ook verontrustend dat in advocatenkringen dat arrest met een bevreemdende lethargie werd onthaald. Rechtszekerheid over de prijszetting lijkt nochtans fundamenteel. Bovendien is het voor het collectief imago van de beroepsgroep van uitermate groot belang dat transparantie wordt gestimuleerd. Hoe kan dit beter dan door een duidelijke overeenkomst te maken met de cliënt? Als over een dergelijk essentieel punt als het ereloon de onduidelijkheid blijft regeren, zet de advocatuur zichzelf buitenspel op de markt van de juridische dienstverlening.

Verder in dit nummer:

Het nieuwe OVB-reglement inzake detachering - 2

Het nieuwe OVB-reglement inzake detachering: een gemiste kans? - 5

Advocaten en vreemd kapitaal. Tijd brengt raad? - 9

Digitale technologie en cliëntenwerving - 12

Les nouveaux moyens et outils à la disposition de l'avocat - 15

Geen revolutie, maar wel hoog tijd voor evolutie - 19

Advocatuurlijk … - 22

Ik zie niet genoeg angst - 24

Werken mee aan dit nummer:
Barend Blondé, Herman Buyssens, Alexandre Cheronnet, Pieter Goetghebuer, Philippe Jadoul, Hugo Lamon, Isabelle Larmuseau, Roeland Lembrechts, Tom Peeters, Stéphanie Smatt Pinelli, Alex Tallon, Pieter-Jan Van Goethem

Mei 2016
Jaargang 2, Nr. 3
Periodiciteit: Tweemaandelijks
Erkenningsnummer: P914378
Verantwoordelijke uitgever:
KnopsPublishing (V.U.)

KNOPS BOOKS