bpost
PB-PP
BELGIE(N) - BELGIQUE

Today's Lawyer

De advocaat, ethisch ondernemer

VOORWOORD - Hugo Lamon

Merchants of trust

Ook in dit nummer van Today's Lawyer blijven we u informeren over de evoluties in de advocatuur. De ingrijpende wijzigingen zijn overigens geen typisch Belgische situatie. Iedereen blijft zoeken naar een nieuw evenwicht tussen de traditionele kernwaarden van het beroep en de invloed van technische en economische evoluties. Dat brengt sommigen tot een nieuwe en misschien wat provocerende definitie van de essentiële opdracht van de advocaat: handelaar in vertrouwen. Hopelijk inspireert dat u ook voor uw persoonlijk businessplan.

U houdt daarbij ook best rekening met de technische evoluties in de digitale advocatuur. In grote lijnen gaat het daarbij om twee ontwikkelingen: de webplatforms en de 'legaltech'.

Er zijn steeds meer webplatforms waar juridische dienstverleners (en dat zijn niet altijd advocaten) en afnemers elkaar kunnen vinden. Dat moet die klanten helpen om zelf hun juridische problemen op te lossen. Het model is er een van een juridische zelfbediening, waar klanten met de aangereikte tools bijvoorbeeld zelf hun contracten opstellen. Daar is nog weinig ruimte voor een vertrouwensrelatie. Spectaculairder zijn de ontwikkelingen waarbij aanbieders van software delen van het juridisch werk automatiseren. De Nederlandse krant Financieel Dagblad besteedde er recent uitgebreid aandacht aan en riep alle advocaten op om die evoluties in de gaten te houden. Kunstmatige intelligentie (zoals de supercomputers Watson en Ross) zullen op termijn veel van het routinematige advocatenwerk overnemen. Vergeet ook de Amerikaanse 'Legalrobot' niet, die razendsnel juridische documenten kan analyseren en iedere dag slimmer wordt. Tot slot: het Amerikaanse webplatform 'Rocket Lawyer', dat stelt 14 miljoen klanten te hebben, heeft al concrete plannen voor de Nederlandse markt en wordt gefinancierd door Google en Morgan Stanley. Het is een illusie te denken dat we dit in België allemaal gaan kunnen tegenhouden.

Daarom zal dit tijdschrift hierover blijven informeren. Intussen zal in het licht van de technologische revoluties ook moeten worden gezocht naar een meerwaarde voor de moderne advocaat. *Merchants of trust* als uitganspunt is daarbij een uitdaging.

Verder in dit nummer:

Het woord voeren past de advocaat, toch? - 2
Nieuwe businessmodellen voor de advocatuur: kunnen we straks naar de HEMA? - 6
Waarom gaat u geen week naar Washington? Over grensoverschrijdende netwerking - 9
Juridische aspecten van de website: getuigt uw website wel echt van uw kennis van het recht? - 11
Brugpensioen en tijdskrediet voor de bedienden binnen uw advocatenkantoor - 15
Belasting op pro deo-vergoeding - 19
Advocatuurlijk … - 20
Een ideale carrièreplanning voor juristen - 22
Merchants of trust - 25
Vastgoedfinanciering via uw groepsverzekering - 27
Btw-behandeling bij afrekeningen onder rechtsbijstandsverzekeringen - 30

Werken mee aan dit nummer:
Herman Buyssens, Willem De Bock, Bert Gregoir, Gregory Henin, Philippe Jadoul, Hugo Lamon, Isabelle Larmuseau, Roeland Lembrechts, Juriaan Mensch, Leo Neels, Sven Reynders, Alex Tallon

November 2016
Jaargang 2, Nr. 5
Periodiciteit: Tweemaandelijks
Erkenningsnummer: P914378
Verantwoordelijke uitgever:
KnopsPublishing (V.U.)

KNOPS BOOKS